

Train the Trainer (IHK)

Die Trainerausbildung für Profis



powered by Prof. (ucn) Dr. Christian Hanisch

- **Train the Trainer (IHK)**
Business Trainer & Berater (EBE)
Trainer für Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung,
Vertrieb, Gesundheit, Führung usw.
Ausbilder nach der AEVO (**optional)

Train the Trainer (IHK) Ausbildung



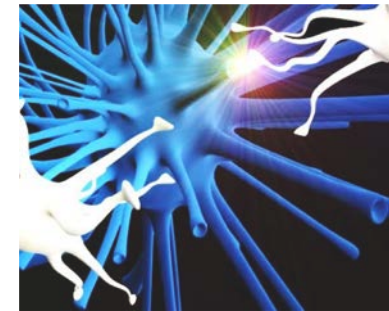
Train the Trainer (IHK)

Wir qualifizieren Sie zum praxisorientierten und kompetenten **Trainer** inkl.

- **Business Trainer & Berater (EBE)**
- **Train the Trainer (IHK)**
- **Ausbildereignung AEVO (EBE) (*optional)**

Sie können im Kurs zusätzlich upgraden zum

- **MBC® - Master of Business Coaching***
- **MBT® - Master of Business Training***
- **MBE® - Master of Business Education***



Lernen Sie, verstehen Sie und gehen Sie sicher mit diesem Wissen um!

Für die **Ausbildereignung nach der AEVO (EBE) wird eine Zusatzaufgabe fällig. Investition 399,- €

Die Zertifikate können für den internationalen Gebrauch auch auf Englisch ausgestellt werden.

Die **EUROPEAN Business-Ecademy** ist **AZAV-zertifiziert** und ein **staatlich anerkannter Bildungsträger!**



Train the Trainer (IHK) Ausbildung

Ihre Investition Ihr Nutzen

Die Seminargebühr beträgt nur 3.200,- € (bei Einmalzahlung)

(MwSt. Befreiung – keine 19% Mehrkosten!)

- Steuerrückerstattung möglich, da absetzbar
- Sie können bequem in 4 Raten à 825,- € zahlen

Hinzu kommt die Möglichkeit der staatlichen Förderung.
Rufen Sie uns an, gemeinsam klären wir Ihre Fördermöglichkeiten.

Gern prüfen wir mit Ihnen die Voraussetzungen zur Teilnahme an den
Ausbildungen. **Rufen Sie uns an: 05321 / 6858 244**

Die Auditgebühr für die IHK in Höhe von 300,- € sowie die Hotelkosten sind
nicht in der Seminargebühr enthalten.

Ihre Vorteile

- anerkannte Ausbildung in der Wirtschaft
- qualifizierte Ausbildungen
- persönliche Supervision
- exzellentes Training
- beruflicher Erfolg
- Preisvorteil

Sie können im Kurs zusätzlich upgraden auf
den

- MBT® Master of Business Training*
- MBM® Master of Business Mediation*

Train the Trainer (IHK) Ausbildung



Der Weg Fortbildung als Erfolg!

Der heutige Trainer ist ein moderner Lehrer für das Business. Er versteht es, Wissen zu vermitteln und es in Handlungskompetenz zu transformieren, sodass die Teilnehmer mit Spaß und Freude neue Kompetenzen erlernen und anwenden. Er liebt den Umgang mit Menschen und tritt auch in schwierigen Situationen sicher auf. Ein Trainer hilft durch seine Praxiserfahrung und Kreativität Unternehmen und Menschen erfolgreicher zu werden.

Während der Trainerausbildung entwerfen wir gemeinsam mit Ihnen ein praxisbezogenes, auf Sie zugeschnittenes Seminar. Dies kann sowohl im Bereich freiberuflicher Trainer, als auch für unternehmensinterne Trainingsangebote genutzt werden.

**Trainer sein ist eine Berufung.
Wir kommen dieser nach.**

Auch erfahrene Trainer finden in unseren Ausbildungen einen Mehrwert: Frischen Sie Ihr Wissen auf, bauen Sie Ihre Kompetenzen weiter aus und tauschen Sie sich mit erfahrenen und angehenden Kollegen aus. So entsteht ein völlig neuer Motivationsschub für Ihre Tätigkeit. Sie wissen ja, wer sich nicht weiterbildet, ist irgendwann nur noch ein routinierter, aber kein guter Trainer mehr. Erfolg durch Vorsprung im Wissen und Können. In den Abendveranstaltungen werden wir zusätzliches Wissen vertiefen.

Nach Ihrer Trainerqualifizierung und erfolgreicher Lernerfolgskontrolle erhalten Sie das Train the Trainer (IHK) Zertifikat in deutscher und in englischer Sprache (Certified Train the Trainer CCI). Die Teilnahme am IHK-Audit ist freiwillig.

Die EUROPEAN Business-Ecademy ist ein staatlich anerkanntes und AZAV-zertifiziertes Qualifizierungs-Institut und stellt Ihnen nach erfolgreichem Abschluss zusätzlich das Zertifikat "Business Trainer EBE" aus.

Train the Trainer (IHK) Ausbildung

Ihre Ausbildung zum erfolgreichen Trainer!

Kundenkontakte effizient gestalten

- Kenntnisse über das aktuelle Käuferverhalten
- Bedürfnisse und Motive situativ zu ermitteln
- Professionelle Verkaufsgespräche führen
- Techniken der Verhandlungsführung beherrschen
- Regeln der zwischenmenschlichen Kommunikation kennen
- Kundenbeziehungen entwickeln
- Präsentationen professionell durchführen

Erfolgreiche Positionierung im Markt

- Bedarfsanalyse
- Verkauf der eigenen Dienstleistungen
- Entwicklung von USP
- Marketing
- Angebotserstellung
- Strategische Marketingplanung

Psychologie und Soziologie

- Gruppendynamische Prozesse
- Persönlichkeit & Teamentwicklung
- Führung & Zusammenarbeit
- Persönlichkeitsmodelle
- Kommunikationsmodelle

Die psychologische Kompetenz

- Wirkung
- Rollenspiele & Fallstudien
- Coachen und Leiten von Mitarbeitern
- Kunden-Präsentationstechniken
- Kunden-Moderationstechniken
- Rhetorik & Körpersprache
- Methoden
- Führung

Das fördern wir bei Ihnen!

- Trainerprofil (Omnipotenz oder Spezialist)
- Authentizität und Kongruenz mit den Methoden
- Vorbildfunktion und Selbstdarstellung
- Kommunikationsfähigkeit, Vielfalt der Verhaltensalternativen
- Rollenverständnis und Flexibilität als Trainer, Coach, Prozessinitiator und -Begleiter, Problemlöser bzw. Entwickler von Problemlösungsfähigkeiten
- Teilnehmerorientierung und -wahrnehmung
- Entdecker und Förderer von Potenzialen
- Selbstreflexion (Lernender und Lehrender)
- Selbstwahrnehmung
- Innere Stabilität und Stressresistenz
- Ihre Stimme und deren Ausdruck
- Selbstverantwortung
- Kreativitätstechniken & Arbeitsmethodik

Train the Trainer (IHK) Ausbildung

Ihre Ausbildung zum erfolgreichen Trainer!

Kennen

- Transaktionsanalyse TA
- Themenzentrierte Interaktion (TZI)
- Neurolinguistische Programmierung (NLP)
- Psychodrama
- Aufbau von Lernlandschaften
- Persönlichkeitsanalysen + Methoden
- Körpersprache
- Wahrnehmung auf tieferen Ebenen
- eLearningprogramme und -sequenzen
- Erstellen von Drehbüchern und Video
- Lernprogramme, Fallstudien
- Outdoor-Elemente
- Teamrollen + Personenrollen
- Einsatz von Theaterelementen
- Unternehmensplanspiele

Methodisches Arbeiten

- Kundeninformationen professionell beschaffen
- Kundenaktivitäten effizient planen und durchführen
- Kunden professionell bewerten und gewichten können
- Umgang mit der Zeit rationell gestalten können
- Einsatz neuer Technologien im Verkauf kennen

Können

- Antistress-Techniken
- Didaktische Rhetorik
- Vertragsverhandlungen
- Moderationstechnik
- Brainstorming
- Kreativitäts- und Problemlösungstechniken
- Feedbackmethoden
- Präsentationstechniken
- Seminarkonzeption
- Selbstvermarktung und USP
- Transfersicherung
- Evaluation
- Selbstcoaching
- Gruppendynamiken
- Bühnenkontrolle und Selbstdarstellung
- Trainieren

Train the Trainer (IHK) Ausbildung

Ihre Entwicklung und Ausbildung

Datum

Donnerstag – Samstag
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

Ort:

Goslar

1

Maßnahme

- Einführung
- Lernen lernen
- Kreativitätstechniken des Lernens
- Selbstdarstellung
- Die 6 Stufen der Motivation
- Trainingsbedarf verkaufen
- Freie Rede
- Change-Prozesse
- Lernhindernisse erkennen und auflösen
- Veränderungsprozesse
- Funktion des Gehirns beim Lernen
- Gruppendynamik
- Rollenverständnis
- Führungsmodell
- Persönlichkeitsmodelle
- Zielearbeit
- Kommunikationstechniken
- Transaktionsmodelle
- Haltungsmodelle, wie „Ich bin OK – Du bist OK“
- Kompetente Antworten auf das Trainer-Testing

Train the Trainer (IHK) Ausbildung

Ihre Entwicklung und Ausbildung

Datum

Mittwoch – Samstag
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

Ort:

Goslar

2

Maßnahme

- Kompetente Seminareinleitungen
- TA-Kommunikationsmodell
- Kommunizieren & Visualisieren
- Kommunikationsmodelle
- Die 4 Seiten einer Nachricht (Schultz von Thun)
- Kommunikation nach Paul Watzlawick
- TZI – TeilnehmerZentrierte Interaktion
- Taxonomie des Lernens im Seminar
- Der Verkaufsprozess für Trainer
- Präsentieren auf der Bühne
- Freude und Spaß beim Lehren und Lernen
- Trainermarketing: sich verkaufen
- Umgang mit schwierigen Teilnehmern
- Nutzen / Einwände / Vorwände / Fragen
- Seminar-design und Unterlagen-Erstellung
- Trainerleitfaden
- Cover all Basics – ein Muss!
- Spiele und Lernen im Seminar
- Präsentationstechnik
- Rhetorik & Körpersprache

Train the Trainer (IHK) Ausbildung

Ihre Entwicklung und Ausbildung

Datum

Donnerstag – Samstag
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

Ort:

Goslar

3

Maßnahme

- Selbstdarstellung
- Seine eigenen Seminare vorstellen
- Umgang mit der Gruppe
- Einsatz des Gelernten für verschiedene Seminare: Verkauf / Führung / Team / Personal / Kommunikation / Change / Workshop / usw.
- Mein USP – was macht mich so besonders
- Üben der eigenen Trainerkompetenz
- Vorbereitung und Vertiefung

Termin nach Vereinbarung

4

- Wiederholen des Stoffes
- Vertiefen des Stoffes
- Vorbereiten auf die Lernerfolgskontrolle (IHK)
- Lernerfolgskontrolle (IHK)

Heimarbeit

5

- Selbststudium durch Video-Lehrmaterial zur Trainerausbildung
- Erstellen der Projektarbeit
- Erstellen Ihres eigenen marktgerechten Seminars

Train the Trainer (IHK) Ausbildung



Wie ist der weitere Ablauf? Kontakt!

1. per Telefon

Prof. (UCN) Dr. Christian Hanisch 05321 – 6858 244 (0170 – 22 33 081)
 Tanja Geppert, Office 05321 – 6858 245

2. oder per E-Mail an

info@EUROPEAN-Business-Ecademy.de

3. Vereinbarung eines Einzelgesprächs

4. Entscheidung / Anmeldung / Zahlung der Investition

5. Erhalt von Informationsmaterial über Ihren START



Professor Hanisch

Master Business Trainer
 Master Business Coach
 Doktor der Psychologie
 Dipl.-Ingenieur

**Probieren Sie uns einfach aus
 und schauen Sie in unsere laufenden Ausbildungen ★★★★★**

Wir sind zertifiziert ...

